



Peyrefitte
ESTHÉTIQUE



FORMATION EN
ALTERNANCE

**BACHELOR
EN 1 AN**
**EXPERT MARKETING
BEAUTÉ LUXE**

Expert Marketing Beauté Luxe

RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL
Titre certifié de niveau 6 • Codes NSF : 312 enregistré au RNCP n° 37849 le 19/07/2023, délivré par IMCP

L'ÉCOLE D'EXCELLENCE
votre avenir, c'est notre métier

WWW.PEYREFITTE-ESTHETIQUE.COM



SCAN ME!

Dans un milieu très sélectif, la formation BACHELOR Expert Marketing Beauté Luxe a pour objectif de donner les compétences clés, les connaissances et l'expérience professionnelle nécessaires pour réussir son insertion et son évolution de carrière dans les secteurs de la beauté : Luxe, Dermocosmétique, Beauté & Spa, Bio, Make Up, Skincare, Parfums...

LES + PEYREFITTE

● Emploi & Stage

- Plateforme Datalumni :
 - **Accompagnement dans la recherche d'un contrat d'alternance avec le réseau Peyrefitte**
 - Accès facilité à des stages et offres d'emplois
 - Réseau d'anciens étudiants

● Des entreprises partenaires

- ➔ **Marques de luxe :**
Dior, Sisley, Kenzo, Givenchy, Coty...
- ➔ **Marques de parapharmacie :**
Avene, Nuxe, Caudalie...
- ➔ **Maquillage :** Too fACED, Nars, Zao, Benefit...
- ➔ **Enseignes :** Rituals, Sephora, Yves Rocher...
- ➔ **Pharmacies :** Hellopharmacie, Lafayette, Elsie...



○ Informations sur le Titre

La formation Bachelor Expert Marketing Beauté Luxe prépare au Titre de **Responsable du développement Commercial**

Certification professionnelle enregistrée pour trois ans au Répertoire National des Certifications Professionnelles (N° de Fiche RNCP37849) sur décision du directeur de France Compétences suite à l'avis de commission de la certification professionnelle du 19 juillet 2023, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 312, sous l'intitulé Responsable du développement commercial, avec effet jusqu'au 19 juillet 2026, délivrée par IMCP, l'organisme certificateur. Cette certification est constituée de 3 blocs de compétences. Les blocs de compétences représentent en modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinaison de ces modalités d'accès.

○ Moyens Techniques

- ➔ Salle informatique
- ➔ Salle dédiée
- ➔ Système de vidéo-projection

○ Évaluations

- ➔ Contrôles continus
- ➔ Dossiers, Oraux
- ➔ Grand oral
- ➔ Commission de certification IMCP

○ Tarifs et financement

FORMATION EN ALTERNANCE

par contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.
Coût de formation pris en charge par l'OPCO.

FORMATION INITIALE

Coût de formation pris en charge par l'apprenant.

La formation et les locaux sont accessibles à des personnes porteuses de handicap. Un entretien (en relation avec le référent Handicap) permettra de valider l'accès à la formation et de définir toutes les mesures d'accompagnement nécessaires et leur financement éventuel.



ministère
Éducation
nationale



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes



**PROVENCE
ALPES
CÔTE D'AZUR**

**FORMATION DISPENSÉE
À LYON ET AIX-EN-PROVENCE**

Rythme

**FORMATION DE 525H SUR 11 MOIS
DE SEPTEMBRE À JUILLET**

- ➔ 11 mois de formation en alternance école / entreprise
- ➔ Le contrat d'alternance est un contrat de travail conclu entre un employeur et un salarié. Il permet d'acquérir des compétences et de l'expérience professionnelle.

Conditions d'admissions

- ➔ **Prérequis :** Diplôme ou Titre de Niveau 5
- ➔ Sur dossier et entretien de motivation
- ➔ Profil commercial avec forte sensibilité pour le secteur de la distribution des produits cosmétiques



Métiers

DÉBOUCHÉS

- ➔ Responsable commercial(e)
- ➔ Retail Manager
- ➔ Attaché(e) commercial(e)
- ➔ animateur(trice) commercial(e)
- ➔ Formateur(trice)
- ➔ Gérant(e) d'entreprise
- ➔ Manager réseau
- ➔ Business manager

Programme du Titre de Responsable du développement Commerciale

Titre certifié de niveau 6 • Codes NSF : 312 enregistré au RNCP n° 37849 le 19/07/2023, délivré par IMCP

➔ La formation est déclinée en 3 blocs de compétences principaux

- ➔ **Bloc 1**
Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales
- ➔ **Bloc 2**
Développer la stratégie de croissance de l'entreprise
- ➔ **Bloc 3**
Manager une équipe commerciale

➔ S1 Marketing analytique et stratégique

- ➔ **S2**
 - Marketing opérationnel, événementiel, digital, e-commerce
 - Négociation commerciale

➔ S3 Recrutement Pilotage de la force de vente

- ➔ **Les + Peyrefitte**
Business Beauté & Luxe
 - L'art de la vente en anglais
 - Les codes du luxe
 - Storytelling
 - Distribution cosmétique
 - L'histoire du parfum...



Carole PEYREFITTE

Directrice des Écoles Peyrefitte
Meilleur Ouvrier de France



Taux de réussite 2025
Groupe Peyrefitte
Bachelor EMB : 95%

Peyrefitte

ESTHÉTIQUE



CONTACTEZ L'ÉCOLE

CAMPUS TECHNOLAC

3 Allée du Lac de Mont Cenis
73290 LA MOTTE SERVOLEX

04 79 34 25 11
itcc73@peyrefitte.com

CAMPUS LYON

21 Quai Tilsitt
69002 LYON

04 78 37 35 95
info@peyrefitte.com

CAMPUS AIX-EN-PROVENCE

298 Av. du Club Hippique
13090 AIX-EN-PROVENCE

04 42 20 42 20
infos@peyrefitte.com



L'ÉCOLE D'EXCELLENCE
votre avenir, c'est notre métier

WWW.PEYREFITTE-ESTHETIQUE.COM